

# DEVENIR Formateur/coach Certifié au modèle ComColors®

**DATE :**

☐ 13, 14, 15 février, 10, 11, 12 avril, 12-13-14 juin, 3, 4 juillet 2017,  
module commercialisation : 28, 29 et 30 août 2017.

**HORAIRES :**

J1	10h-13h 14h-18h
J2, J3, J4, J5	9h-12h30 13h30-18h00
Certification	9h-12h30 13h30-16h00

**Participants :** coach, formateur ou personne souhaitant le devenir.

**Nombre de participants :** Groupe de 6 à 10 personnes

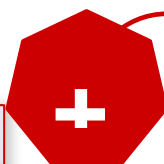
**Durée du module de base :** 11 jours (3 sessions de 3 jours et certification de 2 jours)

**Durée du module pédagogie et commercialisation :** 3 jours

**Lieu :** ComColors Grand Sud 133 rue Aristide Briand - 82000 Montauban

*Vous souhaitez maîtriser un modèle de personnalité français, le plus récent sur le marché (2006), à la fois ludique et pédagogique, qui s'utilise en formation, en coaching et dans l'accompagnement d'équipe.*

*Participer à cette formation, c'est acquérir un outil souple, simple et efficace, qui s'adapte aux attentes de vos clients et qui vous apportera un véritable avantage concurrentiel.*



## ET AUSSI ...

- Découverte de soi grâce au questionnaire ComColors, dont la validation psychométrique a été encadrée par Fabien Fenouillet, docteur en psychologie
- Mise à disposition gratuite de vingt profils pour s'entraîner sur l'entourage
- Inscription des certifiés dans l'annuaire des sites [comcolors.com](http://comcolors.com) / [quelleorientation.com](http://quelleorientation.com)
- Déjà 4 ouvrages écrits et publiés

<http://www.comcolors.com> email : [contact@comcolors.com](mailto:contact@comcolors.com)

Siège social : 16 rue Louis Moreau 91150 Etampes Tél. 01 69 23 39 19 Fax. 09 72 30 49 18  
SARL au capital de 7622€ - RCS EVRY B 420 043 788 - APE 7022Z - SIRET N° 420 043 788 0041 ORGANISME DE FORMATION 1191 06032917  
**AGENCE SUD - 133 rue Aristide Briand 82000 Montauban**

### **Objectifs du module de base 11 jours :**

Maîtriser les concepts du modèle ComColors pour animer les formations ComColors

Appréhender différentes techniques d'animation et Optimiser sa **posture** de formateur (gagnant-gagnant)

Maîtriser la technique de débriefing du profil ComColors®

Savoir utiliser le profil en équipe pour animer des cohésion d'équipe ou team building

### **Objectifs du module complémentaire « pédagogie et commercialisation » : 3 jours**

Elargir sa palette d'interventions

Revisiter les savoirs faire du formateur à travers le modèle ComColors® :

Savoir **identifier les besoins** d'un client

Savoir **concevoir** un déroulé pédagogique et **utiliser** les méthodes pédagogiques adaptées à la formation

Savoir se vendre et savoir vendre ses formations/services au bon tarif

### **Les points clés du module de base**

#### **Outils innovants**

Animer des formations dans plusieurs domaines : gestion des conflits, du stress et du temps, communication interpersonnelle, cohésion d'équipe, management, vente, ...

Former à un outil complet sans formation complémentaire

#### **Une démarche de consultant**

Utilisation immédiate des concepts

S'entraîner lors d'une formation ou d'un entretien individuel

#### **Une pédagogie performante**

Mises en situation filmées

Exercices

Présentations

Constitution de groupes de pairs

Formation sur la durée

<http://www.comcolors.com> email : [contact@comcolors.com](mailto:contact@comcolors.com)

Siège social : 16 rue Louis Moreau 91150 Etampes Tél. 01 69 23 39 19 Fax. 09 72 30 49 18  
SARL au capital de 7622€ - RCS EVRY B 420 043 788 - APE 7022Z - SIRET N° 420 043 788 0041 ORGANISME DE FORMATION 1191 06032917

**AGENCE SUD - 133 rue Aristide Briand 82000 Montauban**

### **Pédagogie et commercialisation : une formation de formateur**

Elaborer un nouveau module de formation : les différentes techniques de conception pédagogique.

Adapter sa pédagogie en fonction des styles d'apprentissage des participants

Adapter son offre en fonction de la demande

Construire une offre de prix

### **Une formation certifiante**

Contrôle et validation des compétences

Inscription dans l'annuaire consultable sur le site [comcolors.com](http://comcolors.com) et [quelleorientation.com](http://quelleorientation.com)

**Questionnaire à remplir 8 jours minimum avant le début de la session.**

## BULLETIN D'INSCRIPTION



Cocher la(es) cases des modules que vous souhaitez suivre

	Module de base (11jours)	Session 1 : 3 jours	13-14-15février 2017
		Session 2 : 3 jours	10-11-12 avril 2017
		Session 3 : 3 jours	12-13-14 juin 2017
		Certification : 2 jours	3-4 juillet 2017
	Module Pédagogie et commercialisation	3 jours	28-29-30 août 2017
Lieux de la formation : MONTAUBAN			
Durée	Tarifs		
	Entreprises	Consultants	Particuliers
11 jours	5130 € HT / 5988 € TTC	3485 € HT 4182 € TTC	3485 € TTC
14 jours	6350 € HT / 7620 € TTC	4435 € HT 5322 € TTC	4435 € TTC

### A la formation certifiant au modèle **ComColors N°22**

#### Coordonnées du participant

NOM : ..... PRENOM : .....

Tel ..... **E-mail** .....

Adresse. ....

Code postal ..... Ville. ....

#### Coordonnées de la société

Raison sociale : .....

Adresse. ....

Code postal ..... Ville. ....

Fait à ..... Le .....

Signature et cachet :

<http://www.comcolors.com> email : [contact@comcolors.com](mailto:contact@comcolors.com)

Siège social : 16 rue Louis Moreau 91150 Etampes Tél. 01 69 23 39 19 Fax. 09 72 30 49 18  
 SARL au capital de 7622€ - RCS EVRY B 420 043 788 - APE 7022Z - SIRET N° 420 043 788 0041 ORGANISME DE FORMATION 1191 06032917

**AGENCE SUD - 133 rue Aristide Briand 82000 Montauban**